



**VARFÖR SKA DU
KÖPA ISTÄLLET FÖR
ATT HYRA EN LIFT?**

VERSALIFT
SWEDEN

VARFÖR SKA DU KÖPA ISTÄLLET FÖR ATT HYRA EN LIFT?

Står du inför valet mellan att investera i en lift eller att istället hyra den? Det råder ingen tvekan om att inköp av liftar är ett stort beslut för alla företag, och priset är ofta en viktig faktor. Men även om den initiala kostnaden för att köpa en lift kan verka hög är det viktigt att se längre in i framtiden och överväga de många andra faktorer som påverkar den totala kostnaden för att köpa en lift jämfört med att hyra den.

Det kan också vara relevant att undersöka möjligheten att **köpa begagnat** eller **finansiera köpet** för att minska den initiala kostnaden jämfört med att köpa en helt ny lift.

Vi går igenom dessa faktorer mer i detalj för att ge dig bästa möjliga underlag för att bedöma vilket som är rätt val för ditt företag: Att investera i en ny eller begagnad lift, eller hyra en.



NÄR ÄR DET BÄSTA ALTERNATIVET ATT HYRA EN LIFT?



För det första är det rimligt att titta på behovet av en lift. Behöver du bara en lift för ett enda jobb eller väldigt sällan? Då är det ingen idé för dig att köpa en lift för detta ändamål. Men om du regelbundet upptäcker att du behöver en viss typ av lift för att utföra dina arbetsuppgifter finns det i de flesta fall fler fördelar med att köpa en ny eller begagnad lift istället för att hyra den upprepade gånger.

VILKA ÄR FÖRDELARNA MED ATT KÖPA EN LIFT?

Behöver du ofta en lift för att få jobbet gjort eller behöver du en lift med kort varsel? Då rekommenderar vi att du överväger att köpa den specifika typen av lift istället för att hyra den. Detta beror främst på att hyrkostnaderna snabbt kan stiga – särskilt när du tar hänsyn till liftens förväntade livslängd, som vi går in på närmare i nästa avsnitt. Men det finns också många andra skäl:

- **Den finns alltid tillgänglig:** När du äger en lift istället för att hyra den behöver du inte ta hänsyn till schemaläggning, bokning, hyresperioder eller om liften finns tillgänglig hos uthyrningsföretaget när du behöver den. Du har alltid liften till ditt förfogande och du behöver bara hålla reda på när och var liften ska användas för dina egna projekt. Det innebär också att du inte riskerar att dina deadlines skjuts upp på grund av att du inte kan slutföra en del av uppgiften i tid.
- **Du får mer flexibilitet:** Du har mycket större möjlighet att omplanera arbetsuppgifter med kort varsel eftersom du inte är beroende av ett uthyrningsföretag för din interna planering.
- **Ökad kännedom och säkerhet:** Med ett uthyrningsföretag kan du inte vara säker på att du alltid kan hyra samma lift och känner därför inte till liftens historia och hur den har använts. När du köper en lift lär du och dina operatörer att känna den väl – både när det gäller hur den bäst används, dess skick och det löpande underhållet. Det gör arbetet effektivare för både dig och dina medarbetare eftersom ni inte behöver lära er hur en ny lift fungerar varje gång. Säkerheten förbättras också och stilleståndstiden minskar eftersom du har en överblick över liftens skick och löpande service och underhåll.
- **Förutsägbara kostnader:** Priserna för att hyra en lift kan variera mycket mellan uthyrningsföretag och i tider med hög efterfrågan kan priserna också öka betydligt. Detta gör det svårt att förutse framtida kostnader för att hyra utrustning. När du investerar i din egen lift vet du vad det kostar och kommer inte att upptäcka att priset går upp för att du får fler jobb än förväntat.

KVALITETEN PÅ LIFTEN ÄR AVGÖRANDE

Om du har bestämt dig för att en egen lift är det bästa för ditt företag kommer du snabbt till nästa fråga – pris kontra kvalitet.

Det är stor skillnad på priset på liftar, men det är också stor skillnad på kvaliteten – och kvaliteten kommer att påverka dina driftskostnader. Med en högkvalitativ lift får du en pålitlig maskin som inte bara garanterar operatörens säkerhet, utan också bidrar till dina långsiktiga besparingar. Den kräver färre reparationer, vilket innebär mindre stilleståndstid och lägre underhållskostnader.

«VERSALIFT»

SKYJACK™

France
Élévateur

RUTHMANN

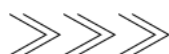
ECOLINE

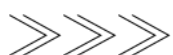
MÖVEX 

BLUELIFT

 Hino®

ALMACRAWLER 





En lift av hög kvalitet innebär också att tillverkaren har tagit hänsyn till de detaljer som är viktiga för ditt arbete. Våra egna Versalift-liftar är till exempel utvecklade av välutbildad och specialiserad personal som noggrant har valt ut kvalitetsmaterial som är anpassade till det skandinaviska klimatet: Färgen är motståndskraftig mot varierande väderförhållanden och det finns inga mekaniska kontakter på liftarna, vilka annars kan påverkas av smuts, vind och väder. Dessutom är alla Versalifts liftar noggrant testade och säkerhetsfaktorn är högre än vad som krävs på marknaden. Sammantaget resulterar detta i en lift som fungerar både stabilt och effektivt och som därför minimerar driftskostnaderna under hela sin livslängd.

Om du tar väl hand om din lift och underhåller den enligt anvisningarna kan du se fram emot många års glädje. Enligt vår erfarenhet väljer många större företag och liftuthyrningsföretag att sälja sina bilmonterade liftar efter 10–12 år och sina mindre lifttyper efter 8–10 år i Skandinavien.

Om priset på en ny lift från en kvalitetstillverkare verkar avskräckande finns det fortfarande bra alternativ för dig. Alternativt kan du köpa en begagnad lift från den tillverkare du väljer, eller använda dig av de attraktiva finansieringsalternativ som finns på marknaden. Finansiering är också något vi på Versalift erbjuder och vi är redo att vägleda dig till den bästa lösningen som passar din budget.

Läs mer om finansiering [här](#)



LÖPANDE KOSTNADER VID KÖP AV EN LIFT

Oavsett kvaliteten på din lift behöver du ta hänsyn till de löpande kostnaderna för driften av den – dessa kan dock bli betydligt lägre om du väljer en lift av hög kvalitet.

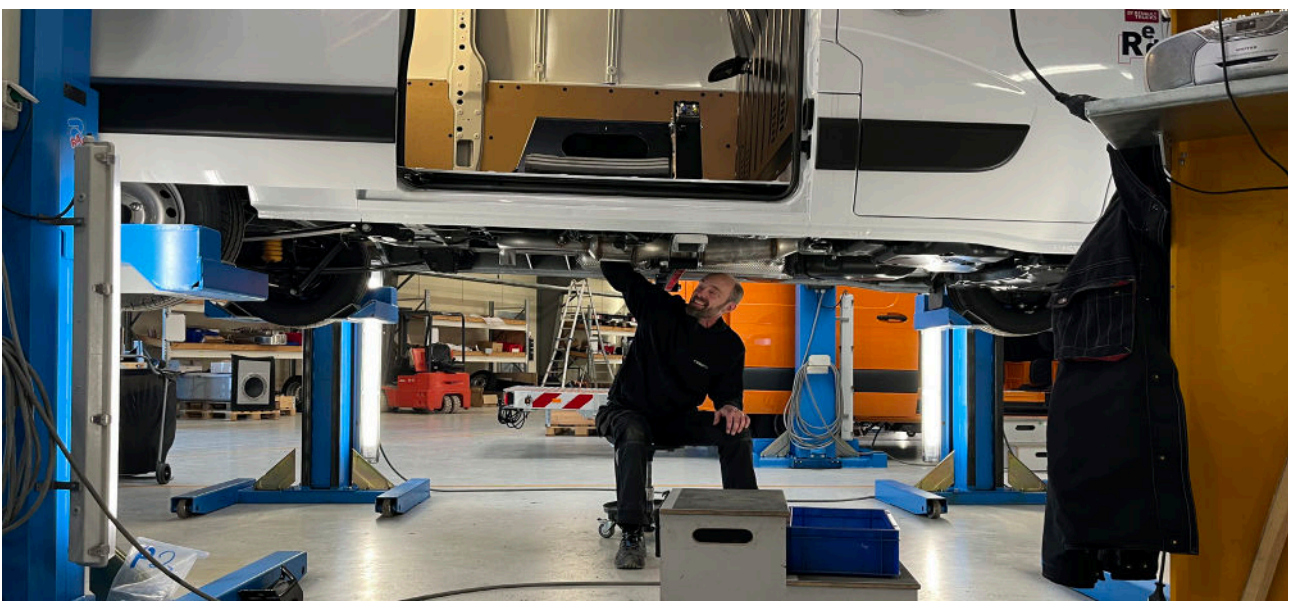
Underhåll, utbildning, bränsle och försäkringar är några av de återkommande kostnader som påverkar den totala ägandekostnaden. Men även om det kan vara frestande att dra ner på en eller flera av dessa utgifter är det inte att rekommendera.

Regelbundet underhåll och service förlänger livslängden avsevärt och säkerställer en effektiv och säker användning, utbildning av operatörerna ökar säkerheten och effektiviserar deras arbete och rätt försäkring ger dig större trygghet om olyckan skulle vara framme.

När du beräknar den verkliga investeringen när du köper en lift måste du ta reda på din TCO (Total Cost of Ownership) – den totala ägandekostnaden. Här tar man inte bara hänsyn till inköpspriset, utan även till de tillhörande kostnader som fördelas över liftens förväntade livslängd. När du gör det kan du fatta ett mer välgrundat beslut om ekonomin i samband med investeringen i en lift.

Om du väljer att investera i en kvalitetslift kan du räkna med en lägre TCO eftersom det i allmänhet krävs färre reparationer och livslängden ökar. Samtidigt kan du förvänta dig mindre stilleståndstid, vilket också kan bli en dyr kostnad i samband med en lift.

Med andra ord lönar det sig ofta att investera i en kvalitetsprodukt som är dyrare i inköp.



LÄGGA UT DIN LIFT TILL FÖRSÄLJNING

En annan fördel med att köpa en lift i stället för att hyra den löpande är att den kan säljas vidare som en del av din investeringsstrategi, vilket minskar den samlade utgiften vid köpet. Kvalitetsutrustning och liftar från erkända tillverkare är kända för att behålla sitt värde bättre över tid än billigare modeller.

När det gäller återförsäljning påverkar naturligtvis underhållsrapporter, användning och liftens allmänna skick återförsäljningsvärdet. När du väljer ett pålitligt varumärke och tar väl hand om din utrustning genom regelbunden service och underhåll kan du påverka andrahandsvärdet positivt. Det innebär att du potentiellt kan få tillbaka en betydande del av din ursprungliga investering när det är dags att uppgradera eller sälja.

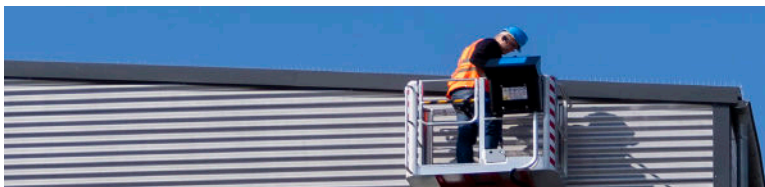
Vi på Versalift hjälper också till att sälja liftar vidare och du är alltid välkommen att kontakta oss om du funderar på att byta ut en lift – eller om du överväger att investera i en begagnad lift istället för en ny för att minska den initiala investeringen.

Läs mer om begagnade liftar och se vårt urval här.

Om du inte är redo att sälja din lift ännu, men inte använder den lika ofta längre, kanske du också kan överväga att hyra ut den, vilket återigen minskar dina totala kostnader.



EN LIFT SOM ÄR ANPASSAD EFTER DINA BEHOV

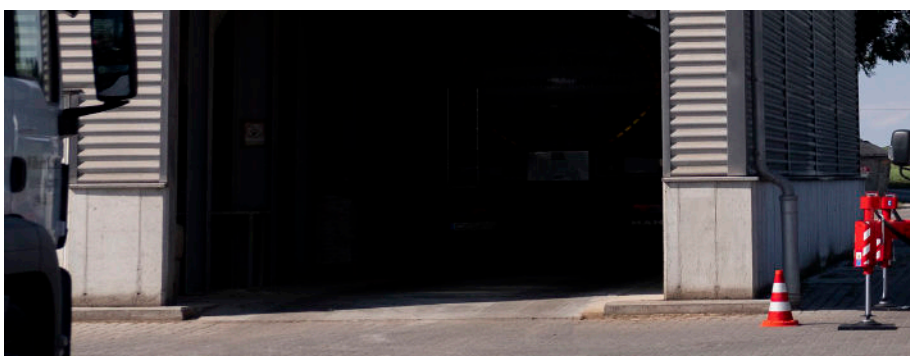
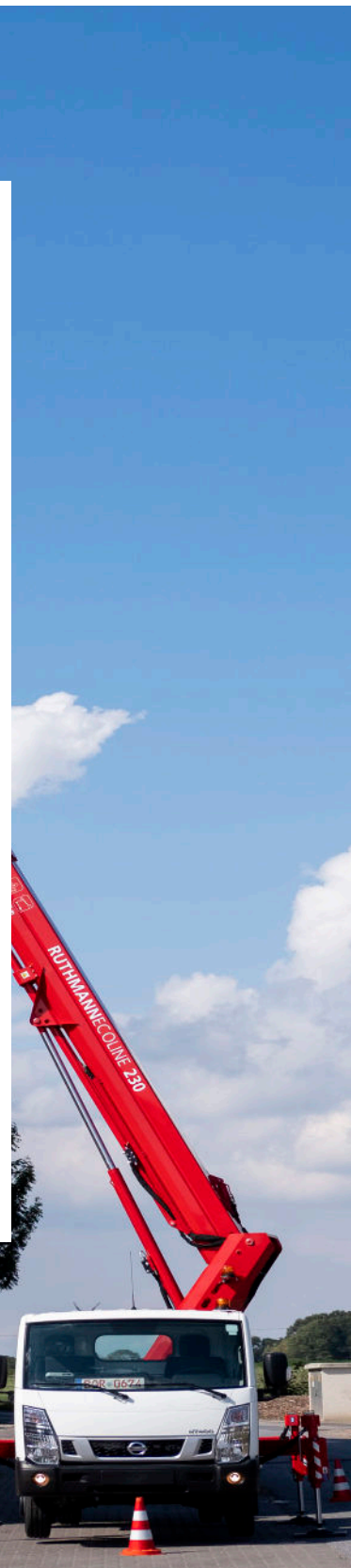


När du investerar i en lift får du möjlighet att välja den lösning som bäst uppfyller dina specifika behov. Och då menar vi inte bara typen av lift. Du kan t.ex. få en lift med rätt kapacitet och höjd för den typ av arbete du utför, vilket ökar effektiviteten och produktiviteten i din verksamhet.

Dessutom finns det gott om alternativ för extrautrustning som gör ditt arbete enklare. Du kan t.ex. välja en billift med förvaringslösning för ditt material, en skåpbilslift med verkstad bak i bilen eller en saxlift med materialhållare, så att du kan transportera material säkert med liften.

Beroende på dina specifika behov kan Anpassningar och tillbehör krävas. Ytterligare funktioner kan förbättra liftens funktionalitet, men de ökar naturligtvis också den totala kostnaden. Därför är det viktigt att alltid bedöma vilka tillbehör som verkligen kommer att göra skillnad i ditt arbete, så att du kan undvika onödiga kostnader.

En skräddarsydd lösning är både effektiv och bekväm, och du kommer att märka att ditt arbete blir mer effektivt när liften är anpassad efter dina behov och önskemål.



LÅT OSS HJÄLPA DIG ATT VÄLJA DIN NÄSTA LIFT

Är du fortfarande osäker på vilken lift som är rätt för dina behov och hur du får den bästa lösningen för din budget? Låt oss prata om dina behov så att vi kan ge dig rätt vägledning och rekommendationer som ger dig bästa möjliga värde. Med mer än 55 års erfarenhet har vi sett alla typer av lösningar. Så du kan vara säker på att vi är rätt partner för dig. Kontakta oss idag och låt oss hjälpa dig.

- Få vägledning i valet av rätt lift utifrån dina behov.
- Få tillgång till ett urval av begagnade liftar.
- Slipp krånglet och sälj din begagnade lift genom oss när du köper en ny.
- Få ett finansieringsavtal som passar ditt företag och din budget.



CHECKLISTA: SKALL DU VÄLJA ATT KÖPA ELLER HYRA EN LIFT

Fördel att köpa:

Behovsanalys

- | | Ja | Nej |
|---|--------------------------|--------------------------|
| • Kommer liften ofta användas till att lösa samma typ av uppgifter? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| • Är det alltid behov av att ha en specifik typ av lift? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| • Kommer valet av äga eller hyra påverka Er planering av projekt eller deadlines? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

Ekonomiska funderingar

- | | Ja | Nej |
|--|--------------------------|--------------------------|
| • Har du budget till den inledande investeringskostnaden? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| • Räknar du på de långsiktiga besparingarna av att äga kontra de löpande kostnader för att hyra? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| • Finns det möjlighet att hitta en finansiering eller köp av en begagnad lift för att reducera startkostnaderna? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

Kvalitet versa pris

- | | Ja | Nej |
|--|--------------------------|--------------------------|
| • Har du möjlighet att investera i hög kvalitet för att reducera kostnaderna på långsikt och förlänga liftens livslängd? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| • Har du övervägt, hur kvaliteten påverkar säkerhet och effektiviteten i din verksamhet? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

Tillgänglighet och flexibilitet

- | | Ja | Nej |
|--|--------------------------|--------------------------|
| • Om du själv äger din lift, hade det gett din verksamhet större flexibilitet när du ska planera dina projekt? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| • Är det viktigt för din verksamhet att alltid kunna ha tillgång till rätt utrustning med kort varsel? | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |





Underhåll och driftomkostnader

Ja Nej

- Har du kapacitet till att själv hantera drift och underhåll och mindre reparationer?
- Har du övervägt de löpande kostnaderna såsom försäkring, Underhåll och utbildning av operatörer?

Övervägande för att hyra:

Projektets omfattning och frekvens

Ja Nej

- Är ditt behov för en lift enstaka dagar eller mycket olika?
- Vill hyresomkostnaderna över tid överstiga priset för att köpa?

Flexibilitet och tillgänglighet

Ja Nej

- Kan du riskera att liften som du brukar hyra inte finns tillgänglig hos din uthyrare när du behöver den?
- Kan du planera projekten efter tillgång på liftar?

Omkostningar och budget

Ja Nej

- Har du räknat in de kortsiktiga besparingarna med att hyra med de långsiktiga fördelarna med att köpa och äga din egen lift?
- Är din budget anpassad efter de varierade kostnaderna gentemot en stor engångsinvestering?



KONTAKTA OSS SÅ KAN VI BERÄTTA MER

Anders Werneskog

Country Manager Sweden

+ 46 700 525 123

andersw@versalift.se

