

# VI SØGER EN INTERN SALGSKOORDINATOR

**Brænder du for struktur, koordinering og god dialog? Så er det måske dig, vi leder efter til vores interne salgsteam i Farsø.**

Som Intern Salgskordinator bliver du en nøgleperson i vores salgsorganisation. Du sikrer, at ordrer og processer forløber effektivt og gnidningsfrit fra salgs- og købsordrer til logistik og dokumentation. Du arbejder tæt sammen med vores sælgere, logistik, planlægning og eksterne forhandlere i både Danmark, Sverige og Norge.

## Dine opgaver

- Oprette og administrere salgs- og købsordrer i ERP-systemet (Epicor)
- Koordinere demo- og RTG-program
- Håndtere transport og færdigmeldinger
- Vedligeholde stamdata i ERP og CRM (Hubspot)
- Forhåndsgodkende fakturaer og dokumenthåndtering (f.eks. bil- og garantiregistrering, personløftejournaler mm.)
- Supportere sælgere ifm. tilbud, levering og opfølgning
- Kommunikere dagligt med kunder, forhandlere og interne afdelinger
- Bidrage til onboarding af køretøjer og deltage i forbedringsprojekter

## Din profil

- Du er struktureret og har øje for detaljer
- Du arbejder analytisk og effektivt, men kan også bevare overblikket i hektiske perioder
- Du har erfaring med salgsadministration og kundeservice
- Du trives med ansvar og vokser med de udfordringer, du møder
- Du trives med mange kontaktparter og samarbejde på tværs af landegrænser
- Du er en teamplayer, der bidrager til et positivt samarbejds miljø
- Du er stærk på IT og hurtigt i stand til at lære nye systemer
- Du mestrer Microsoft Office-pakken (gerne SharePoint)
- Du behersker dansk og engelsk flydende – gerne også tysk

## Vi tilbyder

- Et uformelt arbejdsmiljø med både lokale og internationale kollegaer og netværk
- Et alsidigt og spændende job i en global virksomhed i rivende udvikling
- Mulighed for personlig og faglig udvikling – både gennem oplæring og ansvar
- En central rolle i et engageret team, hvor vi hjælper hinanden
- Morgenbrød og frugt hver dag, så du kan starte dagen godt
- En aktiv personaleforening, der arrangerer sociale events gennem året
- Sundhedsordning, som understøtter dit velvære

## Afdeling og placering

Du indgår i vores danske Sales Admin team, som består af 5 kompetente kollegaer. Teamet sidder sammen med vores danske salgsafdeling, hvor størstedelen er lokaliseret på kontoret i Farsø. Du vil referere til vores danske Sales Admin. Manager, Jess Andreasen.

## Er du interesseret?

Har du spørgsmål til jobbet, eller vil du gerne se kontoret og møde teamet, inden du sender din ansøgning? Kontakt Jess Andreasen på tlf. 2024 2436.

Send din ansøgning til [job@versalift.dk](mailto:job@versalift.dk) - snarest muligt.

Vi holder samtaler løbende.



Versalift Denmark A/S er en del af et dynamisk internationalt team på ca. 200 medarbejdere med underafdelinger i Norge og Sverige. Vi er ejet af det amerikanske selskab TIME Manufacturing Company med hovedkontor i Waco, Texas. Versalift Denmark A/S fungerer som eksportkontor for hele Danmark og producerer Versalift lifte til hele verden fra vores produktion i Farsø. Vi sælger vores egne lifte fra Versalift samt lifte fra mærkerne Ruthmann, Bluelift, France Elevateur, Movex, Almac og Skyjack. Udover salg tilbyder vi service på lifte i hele Danmark. For mere information besøg [www.versalift.dk](http://www.versalift.dk).